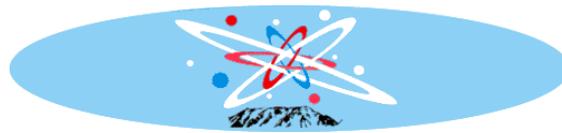


# 富山みらいロータリークラブ

WEEKLY REPORT



ロータリーは機会の扉を開く



国際ロータリー第 2610 地区

2021. 4. 20 発行

No. 30

創 立 1997. 6. 4

承 認 1997. 6. 18

2020-2021 年度 R I テーマ “ Rotary Opens Opportunities “

～ ロータリーは機会の扉を開く ～

## 第 1104 回 例会の記録

2021年 4月13日(火) 例会場：オークスカナルパークホテル富山2階東・中の間

司 会  
開 会 点 鐘  
ソ ン グ  
四つのテスト唱和  
ゲ ス ト 紹 介  
会 長 接 拶  
米山功労クラブ  
ポールハリスフェロー表彰

林清滋 SAA  
山田会長  
「君が代」「奉仕の理想」  
山田会長  
株式会社熊本商店 代表取締役 熊本 久人氏  
山田会長  
第22回米山功労クラブ  
山田会長(第2回ポールハリスフェロー)  
布目幹事、林清滋会員(ポールハリスフェロー)



皆出席1年の遠藤会員

皆出席表彰  
誕生日祝  
結婚記念日祝  
出席報告

遠藤会員(1年)  
小林会員(4月13日) 渋谷会員(4月18日) 河上会員夫人(4月19日)  
黒田会員(4月18日)

【総員数：76名】

※( )内はメーキャップ人数

当 日 ( 4月13日 )	57 ( 3 ) / 76	出席率 75.00%
前々回 ( 3月30日 )	60 ( 5 ) / 76	出席率 78.95%

幹 事 報 告

布目幹事より

・富山第二グループ親睦ゴルフ競技会の会費を本日と次週の例会で集めさせていただきますので、参加される方はよろしくお願いたします。なお、返事がまだの方は本日中に事務局へお知らせください。

諸 事 連 絡

牛島副幹事より

・4月18日(日)にオンライン生中継で行われる次年度のための地区研修・協議会について

ニコボックス

・ゴルフ同好会コンペで優勝しました  
・誕生日祝い、ありがとうございます  
・妻の誕生日祝い、ありがとうございます  
・結婚記念日のお祝い、ありがとうございます  
・結婚記念日祝を頂いて

森口さん  
小林さん・渋谷さん  
河上さん  
黒田さん・藤田さん  
松井さん

会員による会員紹介

山田会長より、森本会員を紹介

卓話者紹介

林不二男会員

卓 話

株式会社熊本商店 代表取締役 熊本 久人氏による卓話

「ピンチをチャンスに ～人間やってできないことはない～」

閉 会 点 鐘

山田会長

本日 第1105回例会プログラム

2021年 4月20日(火) 於: オークスカナルパークホテル富山2階東・中の間

吉田大介会員による卓話  
「 渋沢栄一はどんな人で何がすごいのか? 」

4月・5月の行事予

4月27日(火) 休会  
5月 4日(火) 法定休日により、休会  
11日(火) 例会前、理事役員会  
牛島会員による卓話 於: オークスカナルパークホテル富山2階桜  
15日(土) 富山第二グループ親睦ゴルフ競技会 於: 呉羽カントリークラブ  
18日(火) 第2回職場訪問  
25日(火) ゲスト卓話 於: オークスカナルパークホテル富山2階東・中の間

お知らせ

○ニコボックス累計金額 185件 837,000 円  
○米山記念奨学会寄付金 5件 520,000 円 (特別寄付金累計金額 22,271,681 円)  
○R財団寄付金 1件 1,000 \$  
○ロータリー適用相場のお知らせ 1ドル 110 円

第10回理事役員会

【審議事項】

1. 3月度収支報告
2. 4月6日(火)富山西RC・富山みらいRC収支報告
3. 5月9日(日)5月9日(日)ロボット教室体験会予算案について
4. 5月18日(火)第2回職場訪問予算案について \*すべて承認されました

富山第二グループ親睦ゴルフ競技会

日時 : 2021年5月15日(土) 9:30 受付開始 10:40 アウト・イン 同時スタート  
場所 : 呉羽カントリークラブ 日本海コース  
表彰式・懇親会 : 富山電気ビル5階大ホールにて、  
18時30分開場(ウエルカムドリンク有り)、19時より行われます。

\*当クラブがホストですので、ご協力をお願いいたします

◆ 株式会社熊本商店 代表取締役 熊本 久人 氏による卓話 ◆



テーマ  
ピンチをチャンスに  
人間やって出来ない事はない

自己紹介  
株式会社 熊本商店  
代表取締役 熊本 久人

主な活動内容

- ・アパレル、呉服、紳士服、宝石の販売
- ・富山市中央小学校PTA (委員長)
- ・富山中央ドジャース監督 (3、4年)
- ・財団法人富山体育協会 (フロック長)
- ・富山青年会講師 (テニス同好会、茶道同好会、野球同好会)
- ・youtube チャンネル (不二男チャンネル監修)
- ・コロナ対策関連商品 (オゾン発生機、水素ガス)

呉服業界の現状と未来

かつて2兆円あった呉服業界の規模は3000億円を下回る。

アパレル業界は5兆円

着物の伝統は無くならない

「伝統工芸士」とは、経済産業大臣指定の「伝統的工芸品」の製造に従事する技術者で、高度な技術・技法を保持する方を認定する制度。つまり国家資格にあたります。2019年時点で、日本で伝統的工芸品に指定されているのは235品目。認定を行うのは、一般社団法人伝統的工芸品産業振興協会。日本の民族衣装でもある着物を無くす訳にはいかない

この業界に未来はあるのだろうか？  
売上げだけ見れば年々低下でも大事なのは数字ではない  
家族みんながユニクロには行きませんが  
お孫さんやお嬢様の振袖や訪問着を  
家族みんなを選び  
子供の成長をかみしめる事ができる  
場所が着物屋さんです  
その着物はまた次の世代へと  
受け継がれます

ここからは本日のテーマ

ピンチ 第1章

①「店長、私、会社辞めます」

入社一年半で10名のメンバーを抱えるお店の長  
私の見てきたお店のメンバーとは180度ちがう  
私の見てきた店長像ともちがう

転勤し一週間後～  
今までの店長は数字の目標もなく優しいかった！  
そして女性メンバー同士のトラブル  
売上げを作る楽しさを知らない お給料を沢山貰った事もない  
メンバーが言った『会社辞めたいです』  
お母さん僕も辞めたいです

一年半店長に最年少でなる事だけを夢見て  
会社を1日も休む事なく頑張ってきた結果が  
メンバーの辞表でした  
涙も出ましたがここで終わるわけにはいきません

大学を経て着物屋さんになりたいと父に告げた時  
反対された  
何故ならば父は呉服業界の未来を見据え  
富山の呉服問屋の後継は皆家業を継ぎ辞めていった過去  
「なりたのいなら店長になって経営を学んでこい」と  
難しい目標を

お店を辞めたいメンバーと働いて欲しい私

メンバーには頭を下げ三ヶ月間待ってください  
結果、私と仕事がしたくなかったら仕方ないです

ピンチ  
いつも心に思っている事  
① 先ずは自分が相手を好きになる事  
その為には  
② 相手の良いところをすぐに見つける事  
③ お話をしてわからない人間なんていない

自分の行動を変える

私に与えられた三ヶ月間で  
メンバーとお話しして信頼を得ないと  
仕事なんてして頂けない  
その為に (毎日一階の喫茶店へ一人ずつ  
お呼びして会話)  
女性への特別感を持たず皆さま平等 (時には特別感)  
二人のチーフ (チームにわかる) 毎晩のミーティング  
自ら店頭で皆さんの売上げを作る

結果

- ・店頭で売上げも作りつつ率先して働く姿を理解していただき
- 売上げは皆さんの目標まで達成し
- 三ヶ月報酬も見え
- モチベーションも上がり

何より私自身が嬉しかった事は  
信頼を得られた気がした事

ここで出会ったメンバーは偶然ではなく必然  
何かしらの縁があり出会わせて貰ってます

店長になり  
いきなりの苦労もありましたが  
10月～7月末まで  
全国500店舗で売上げ一位  
私の育ての店長にも褒めてもらい  
店長会議では500名の店長の中で社長の隣の席にも座れました  
育ての店長には帰りのエレベーターの中  
「クマがこの会社の一位とったらこの会社も終わりだわ」と

先輩店長たちから笑われました

1ヶ月後の  
8月31日

東京で中村玉緒さんの着物の展示会中  
部長が来られ参加店舗全員集められ

倒産

残ったのは自分への経験値と  
着物のローンでした

始まりのハードルが低ければ上げるだけ

- ・前の店長と比較され、やる気を失くしたメンバーに愛情を持ち接する事で心が動いてくれました
- ・そんな山梨県のメンバーとお客様に育てられ今でも感謝しかありません

ピンチ第2章 新型コロナウイルス

新型コロナウイルスで  
売上げは大ピンチ

弊社も最大のピンチ

- ・お客様が外出しない物が売れない (お茶会は一切無くなり、着物は一枚も売れない)  
今後どうなっていくだろう・・・

マスクは高騰し、売り場からなくなるならば  
コロナ騒動から一週間、和裁士の仕事は特に  
無くなると予想しました。富山県和裁組合に行き  
今回は和裁士の仕事がキラリと輝く『手縫い』にスポットを

貴方の好きな生地でもマスクを作ります

500円 (税込)

生放送で取材

和裁士さんのお給料

裏地に抗菌・防臭

和柄マスクも好評

<p>自己免疫力向上 水素ガス吸引を開始 コロナになりにくい身体へ</p> <p>現代人の病気の原因となっている悪玉活性酸素とドロキシラジカルを吸えば吸うほど身体の外に水として出てくれます その為、副作用が一切なく身体の中身が綺麗になるので肌も綺麗になります 効果は人それぞれ違いますが私は花粉症と疲れが取れます</p> 	<p>水素ガスがコロナ患者に効果あり</p> <p>・あまり知られていませんが中国の武漢では昨年5月より高濃度酸素と水素ガスを同時にコロナ患者に吸わせています。肺の苦しさが軽減され呼吸がしやすくなります</p> 	<p>オゾンガスが新型コロナに効果あり</p> <p>藤田医科大学が世界で初めて新型コロナウイルスに低濃度のオゾンガスでも死滅させられると発表</p> 
<p>弊社流の企業努力 売るだけではなくお客様に楽しんで頂く事を モットーに</p> 		
<ul style="list-style-type: none"> <li>・茶室に庭を再現した茶会</li> <li>・音なつかしい銘仙の展示と作品展</li> <li>・着物でランチとクイズ大会</li> <li>・幼稚園児にオリジナルマスクの寄付</li> <li>・レストランにお茶室を再現</li> <li>・異業種交流会</li> <li>・女子力向上セミナーin日本料理山崎</li> <li>・地元の小学生に仕事の楽しさを伝える会</li> <li>・落語会</li> <li>・営業成績向上委員会</li> <li>・和菓子作り体験会</li> <li>・グランドプラザでの浴衣会</li> </ul>	<p>商品への付加価値</p> <p>スマホがあれば何でも手に入る現代</p> <p>商品への付加価値を如何に付けれるかが重要</p> <p>あの人のお店だから買いたい</p> <p>常に思い出して貰える存在でありたい</p>  	<p>常にピンチを想定しておく コロナ禍で学んだ事</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・如何なる時もアンテナを張りめぐらせ時代にあったニーズの商品を提案できる様にしておく事(情報)</li> <li>・人脈より人望(死ぬ時まで人望を構築させる事が人生)</li> <li>・全ての出来事に対応できる柔軟さと臨機応変さ</li> <li>・経緯=優しさ=思いやりの心 例 頑張った</li> <li>・感謝</li> </ul>

## Zoom を利用した例会参加について

今年度より Zoom を利用して例会に参加できるようになりました。  
例会前日に接続先をご案内いたしますので、欠席予定の方はご利用ください。  
なお、その際は事務局にご連絡ください。よろしくお願いいたします。

例会欠席のご連絡は、例会前日の午前中までに事務局へお願いいたします

事務局電話番号 : 076-441-2824

事務局携帯番号 : 090-5683-3660

## 『ロータリーの友』電子版へのアクセス方法

- ①『友』のウェブサイトへアクセス <https://www.rotary-no-tomo.jp/digital/>
- ②ID : rotary パスワード : rotary を入力
- ③電子版画面を開く 「閲覧する」のリンクをクリックすると別画面が開き、誌面が読めます

\* 毎月1日午前0時に最新号が掲載されますので、いち早くチェックできます

例会日 : 火 曜 日  
12 時 30 分

例会場 : オークスカパルクホテル富山

事務局 : 〒930-0858 富山県富山市牛島町 11-1 オークスカパルクホテル富山 5F  
TEL・FAX (076) 441-2824 事務局携帯電話 090-5683-3660  
E-mail : [info@toyama-mirai.net](mailto:info@toyama-mirai.net)  
URL : <http://www.toyama-mirai.net>